

Praxistraining Kommerzfinanzierung

In diesem Seminar trainieren die Teilnehmer:innen, wie aus standardisierten Projektangaben und einem qualifizierten Gespräch bedarfsoorientierte Lösungen entwickelt und erfolgreich präsentiert werden können.



Zielgruppe

Teilnehmer:innen des Lehrganges „Expert:in Kommerzfinanzierung“ sowie Berater:innen im Kommerzbereich, die ihre Beratungskompetenzen üben und weiterentwickeln möchten

Ziele

Die Teilnehmer:innen...

- erlernen hilfreiche Werkzeuge zur Kundenbetreuung und -akquise
- nutzen die positiven Aspekte des Empfehlungsmanagements
- verstehen und kommunizieren die Inhalte eines Term Sheets
- führen mit Sicherheit (kritische) Bilanzgespräche und schwierige Gesprächssituationen

Inhalte

- Beratung und Betreuung von Kommerzkund:innen.
- Werkzeuge und Methoden zur Akquisition neuer Kund:innen.
- Aufbau und Struktur eines Term Sheets und Gesprächsführung.
- Übung praxisnaher Gesprächssituationen mit Feedback.

Präsenz-Seminar | 1 Tag (8 Stunden)

