

Praxistraining Privatfinanzierung

Das Finanzierungsgeschäft stellt eine wichtige Ertragssäule der Bank dar. In diesem Seminar erweitern angehende Finanzierungsberater*innen ihre Beratungskompetenz, um als Spezialist*in die Finanzierungswünsche ihrer Kund*innen professionell und selbstsicher begleiten zu können.



Ziele

Die Teilnehmer*innen...

- lernen, Finanzierungsgeschäfte im Preiswettbewerb erfolgreich anzubieten
- trainieren, den Bedarf ihrer Kund*innen in Finanzierungsgesprächen zu erheben.
- erkennen Bedarfssignale und bieten passende Lösungen an
- verbessern ihre Fähigkeit, Preisverhandlungen selbstbewusst zu führen

Inhalte

- Bedarfserhebung in strukturierten Finanzierungsgesprächen
- Professionelle Angebotslegung und Cross-Selling-Ansätze
- Umgang mit Mitbewerber-Angeboten und Preisverhandlungen
- Übung von Finanzierungsgesprächen inkl. Feedback

Zielgruppe

Teilnehmer*innen des Lehrganges „Expert*in Privatfinanzierung“ sowie Berater*innen im Bereich Privatfinanzierungen, die ihre Beratungskompetenzen üben und weiterentwickeln möchten



Ausbildungsstufe 3 - Praxiskompetenz



Präsenz-Seminar



Dauer 1 Tag

Ein Tag umfasst 8 Unterrichtseinheiten (UE) zu je einer Stunde inkl. Pause.