

Praxistraining Privatfinanzierung

Das Finanzierungsgeschäft stellt eine wichtige Ertragssäule der Bank dar. In diesem Seminar erweitern angehende Finanzierungsberater:innen ihre Beratungskompetenz, um als Spezialist:in die Finanzierungswünsche ihrer Kund:innen professionell und selbstsicher begleiten zu können.

Zielgruppe

Teilnehmer:innen des Lehrganges „Expert:in Privatfinanzierung“ sowie Berater:innen im Bereich Privatfinanzierungen, die ihre Beratungskompetenzen üben und weiterentwickeln möchten

Ziele

Die Teilnehmer:innen...

- lernen, Finanzierungsgeschäfte im Preiswettbewerb erfolgreich anzubieten
- trainieren, den Bedarf ihrer Kund:innen in Finanzierungsgesprächen zu erheben.
- erkennen Bedarfssignale und bieten passende Lösungen an
- verbessern ihre Fähigkeit, Preisverhandlungen selbstbewusst zu führen

Inhalte

- Bedarfserhebung in strukturierten Finanzierungsgesprächen
- Professionelle Angebotslegung und Cross-Selling-Ansätze
- Umgang mit Mitbewerber-Angeboten und Preisverhandlungen
- Übung von Finanzierungsgesprächen inkl. Feedback

Präsenz-Seminar | 1 Tag (8 Stunden)

